

# En naturlig partner för trygga skogsaffärer.



# Vi bygger hus och broar av din skog. Värdet stannar i bygden.

Det är många som är intresserade av din skog i dag, samtliga erbjuder rådgivning, högsta kvalitet och bäst betalt. Alla vill vinna förtroendet att ta hand om timret och massaveden. Vi förstår att det inte är lätt att välja, i grunden vill vi förstås också vinna ditt förtroende om att du får minst lika bra service och betalt från oss som från någon annan. En stor del av vårt argument handlar dock mer om vilka du vill ska få ta del av det stigande värdet, både i det korta och långa perspektivet. Kanske sammanfaller din och vår ambition. Vi vill nämligen göra något unikt med din skog. Något som både sätter Västerbotten på världskartan och ser till att värdet stannar i bygden.

## Vi investerar i Västerbotten

Långsiktig och målmedveten forskning har gjort att vi i dag är branschledande inom förädling av trä, vilket har skapat en rad mervärden både för dig som markägare och hela regionen. Ett exempel är den sysselsättning vi skapar, idag arbetar drygt 400 personer i våra anläggningar i Hällnäs, Kroksjön och Bygdsiljum. Vi skapar även arbetstillfällen i andra led inom till exempel transportsektorn och för lokala leverantörer. Dessutom genomför vi kontinuerligt stora investeringar som gör att värdet stannar i regionen och möjliggör en levande bygd.

## Innovativa idéer och banbrytande utveckling

Viljan att hitta nyskapande lösningar har alltid varit en viktig del i den företagskultur som ofta benämns som Martinsonsandan. Ända sedan starten för drygt 70 år sedan har förmågan att se trämate-

rialets möjligheter och modet att våga satsa gjort att våra idéer har gått från tanke till verklighet. Dessutom finns det en inneboende tävlingsinstinkt i företaget. Vi har ambitionen att alltid driva utvecklingen inom träbranschen framåt. Vi vill vara bäst helt enkelt!

## Den norrländska skogen har unika värden

Vi kan med all rätt vara stolta över skogarna i Västerbotten. De är en unik tillgång för regionen. Den senvuxna furan och granen här ger ett virke känt för sin höga kvalitet och goda byggegenskaper. I tider med hotande klimatförändringar är trä dessutom ett naturligt och miljövänligt val. Genom ett rationellt och miljömedvetet skogsbruk bidrar vi till att våra skogar blir en värdefull tillgång även för framtida generationer.

## Vad gör vi av dina tallar och granar?

Vid sina tre sågverk förbrukar Martinsons ca 850 000 m<sup>3</sup> fub timmer totalt varje år, 55 % fura och 45 % gran. Det är närmare 20 000 fullastade långtradare med timmer. Av den volymen blir 50 % plank och brädor, ca 35 % blir cellulosaflis till massaindustrin och resterande blir spån och torrflis som används till att producera olika former till energi och värme. Dessutom är Martinsons Nordens största producent av limträ och ledande inom industriellt tillverkade broar, limträhallar och bostadshus med trästomme. Utöver den inhemska marknaden exporteras Martinsons träprodukter till kunder i övriga Europa, framför allt England, Spanien, Danmark och Norge, samt Nordafrika, Mellanöstern och Japan.





*Bostadsområdet Älvsbacka Strand i Skellefteå baseras på Martinsons stomsystem i massivträ.*



## Mervärden för både dig och marknaden.

Martinsons har utvecklat metoder som ger oss möjlighet att ta till vara största möjliga värde ur den skog som avverkas. Våra förädlingsmetoder tar till vara de unika egenskaper som finns hos den lokala råvaran och prislistorna är speciellt anpassade efter de förutsättningar som råder i regionen. Ett exempel är timmer speciellt lämpligt för tillverkning av limträ. Eftersom limträ i olika former är en av Martinsons viktigaste och mest efterfrågade produkter kan man alltså säga att det skapar mervärden både för dig och för marknaden.

### **Avverkningsrester blir biobränsle**

Martinsons vill att du som skogsägare ska ha möjlighet att få ersättning också för de delar av trädet som inte används som timmer eller massaved. Därför är vi delägare i Rebio AB, ett av

Norrlands ledande biobränsleföretag. Avverkningsresterna, det vill säga grenar och toppar (GROT), samt bark och spån tas om hand och omvandlas till miljövänligt biobränsle.

### **Kvalitetssäkring av virkestillredningen**

Martinsons genomför med jämna mellanrum apteringsuppföljningar för att kontrollera att den tillredning av virket som görs i skogen håller en hög kvalitet samt efterföljande utbildning för att höja kompetensen. Uppföljningen/utbildningen genomförs av representanter från VMF. Tack vare uppföljningen får skogsentreprenören veta hur de kan utveckla arbetet med apteringen, vilket ökar markägarnas möjlighet att få ut största möjliga värde ur sin skog. De entreprenörer som är duktiga och gör ett bra jobb premieras dessutom med en bonus.



# Martinsons erbjuder

Martinsons erbjuder givetvis hela kedjan inom skogsskötsel. Din virkesköpare hjälper dig att välja rätt bestånd, tidpunkt och åtgärd så att din skog ger bra avkastning både på kort och lång sikt. Virkesköparen blir också din personliga kontaktperson hos oss då det gäller hela skogsaffären, från rådgivning och avtal till avverkning och efterarbete.

**Slutavverkning**

**Markberedning**

**Skyddsdikning**

**Dikesrensning**

**Plantering eller sådd**

**Röjning**

**Gallring**

**Skogsskötsel avtal**

**Leveransvirke**

**Skogsbilvägar**

**GROT-uttag**

**Gödning**

**Certifiering enligt PEFC**

**Ekonomisk rådgivning**

**Skogsbruksplan**

## **Skogsbroar ökar framkomligheten i ditt skogsbestånd**

Martinsons träbroar för skogsbilvägar gör det möjligt att på ett enkelt och rationellt sätt öka framkomligheten på en skogsfastighet. Genom förbättrad framkomlighet ökar möjligheterna att få ut högre pris vid avverkning. Skogsbroarnas konstruktion gör dem även till ett miljövänligt alternativ, eftersom man kan behålla strandlinjen för till exempel en bäck som korsas.

Martinsons skogsbroar delas in i två huvudtyper av broar, som kan modifieras och anpassas efter kundens önskemål och behov. Standard-varianten TL 40 är dimensionerad för skogsbruksmaskiner och timmertransporter, utan räcken och med en teknisk livslängd på 40 år.

För mer information, se [www.martinsons.se](http://www.martinsons.se)



# Pristrygghet och smidiga skogsaffärer.

## **Pristrygghet och smidiga skogsaffärer**

Eftersom tillgången på timmer är en avgörande förutsättning i vår verksamhet, ska du som skogsägare kunna känna dig trygg i att alltid erbjudas minst lika bra pris hos oss som hos någon annan på marknaden. Vi är helt enkelt beroende av dig som skogsägare och försöker alltid skapa högre mervärden för marknaden, vilket i sin tur ger oss möjlighet att alltid erbjuda dig ett bra pris.

## **Virkesaffären – så går den till**

En virkesaffär inleds oftast med att vi gör en inventering av skogsbeståndets avgränsning, volym och kvalitet samt vilka åtgärder som är lämpliga att genomföra. Baserat på inventeringen upprättar vi en kalkyl som sedan ligger till grund för det avtal som skrivs gällande avverkning och ev. efterföljande skogsvård, tex markberedning och plantering. Vi ansvarar även för alla kontakter med Skogsstyrelsen och andra myndigheter i de fall det behövs. Avverkningen detaljplaneras och därefter avverkas det överenskomna området, virket skotas till avlägg, märks sedan upp och transporteras till mätstationen, där det mäts av den opartiska virkesmätningsföreningen VMF Nord. När den totala virkesvolymen är inmätt får skogsägaren en slutavräkning som innehåller ekonomisk redovisning över virkesaffären. Betalning

sker efter den överenskommelse som angivits i det upprättade avtalet. I vissa fall betalas en viss del i förskott och resterande belopp när inmätning och avräkning är genomförd, eller så kan skogsägaren välja att upprätta en betalplan och få utbetalningar under en längre period om det är fördelaktigt av skattetekniska skäl.

## **En kontaktperson från början till slut**

När du väljer Martinsons som skogspartner får du en personlig skogsrådgivare som du kan vända dig till varje gång du behöver hjälp med din skog, allt från rådgivning och avtal till avverkning och efterarbete. På så vis lär han känna både dig och din skog, vilket gör det enklare att vidta de åtgärder som är bäst lämpade i varje aktuellt fall. Eftersom skogsbruk bedrivs bäst med ett långsiktigt perspektiv, vill vi att samarbetet med skogsägarna ska bygga på ett ömsesidigt förtroende.

## **Prislista – optimerad för den norrländska skogen**

Baserat på den kunskap om regionens skogsbestånd som vi byggt upp under åren, har vi tagit fram en prislista som är anpassad för den norrländska råvaran.



**Virkesaffären – steg för steg** Affären inleds med att virkesköparen inventerar skogsbeståndet och upprättar en kalkyl över avverkningen. Köpare och säljare skriver sedan ett avtal och den överenskomna volymen avverkas. Därefter märks virket upp och transporteras till mätstationen. När inmätningen är avslutad får säljaren en slutavräkning och pengar betalas ut.

### Premier för tillgänglighet

Martinsons har inte som mål att tjäna pengar på avverkning, utan på den vidareförädling vi gör av råvaran. Förutom de extra mervärden vi kan skapa anpassar vi därför alltid ersättningen till skogsägarna efter de faktorer som påverkar priserna. Vid varje virkesaffär tittar vi på förutsättningarna och lämnar det bästa möjliga erbjudandet. Vi kan bland annat betala ut extra premier för en avverkning i ett lättillgängligt skogsbestånd eller om avverkning är möjlig oberoende av årstid.

### Gynnsamma skatteregler

Att äga skog är idag väldigt förmånligt ur ett skatteperspektiv och dessutom ett företagande som genom långsiktig planering och god ekonomisk rådgivning kan ge en bra årlig avkastning för dig som skogsägare och de generationer som kommer efter dig. Genom att bl.a. utnyttja möjligheten med betalplan och ränta på inestående kapital hos oss samt skogskonto på bank finns det möjlighet att sprida ut sina inkomster från skogen under en längre period och därmed minimera skatterna. Även vid frågor inom det här området kan din personliga rådgivare inom Martinsons ge vägledning.

### Extra bra betalt för Limträstocken

Skogsägare har möjlighet att få mer betalt för det grantimmer som kan användas till limträstillverkning.

Till limträvarorna används sortimentet Limträstock, som är anpassat speciellt mot vidareförädling. Limträstocken tas ut från vanlig norrländsk gran i sista gallringar och slutavverkning.



## Vi vill lära känna din skog

På Martinsons har vi ambitionen att lära känna både dig som skogsägare och din skog. Vi är nämligen övertygade om att det är en förutsättning för att kunna ge dig bästa möjliga stöd i skogsbruket, både på kort och på lång sikt. Det är bland annat därför våra virkesköpare ansvarar för små geografiska områden, med lokalkontor som finns tillgängliga nära dig för att ge dig rådgivning om små och stora frågor. Självklart har hela styrkan av vir-

kesköparna stor erfarenhet av de västerbottniska skogarna, med speciellt fokus just på det egna området. Tanken är att du tryggt ska kunna vända dig till dem för kvalificerad vägledning, oavsett om det handlar om bästa tidpunkt för avverkning eller frågor om skötsel, plantering och ekonomi. Vi vill helt enkelt erbjuda dig personliga skogsrådgivare, som tillsammans med dig ser till det bästa för din skog.



### Skellefteå norra

Erik Lindholm 070-210 68 69  
erik.lindholm@martinsons.se



### Skellefteå norra

Peter Sundqvist 070-335 78 02  
peter.sundqvist@martinsons.se



### Skellefteå

Lars Forsell 070-666 08 24  
lars.forsell@martinsons.se



### Löfvånger

Stig Lundqvist 070-628 46 61  
stig.lundqvist@martinsons.se



### Norsjö

Tord Vidmark 070-666 70 68  
tord.vidmark@martinsons.se



### Bygdsiljum/Robertsfors

Mats Lindfors 070-666 07 90  
mats.lindfors@martinsons.se



### Bygdsiljum/Robertsfors

Christer Nilsson 070-666 63 93  
christer.nilsson@martinsons.se



### Ånäset/Burträsk

Jonas Lundström 070-343 07 83  
jonas.lundstrom@martinsons.se



### Umeå/Nordmaling

Peter Holmström  
070-674 26 50  
peter.holmstrom@martinsons.se



### Lycksele

Mikael Bäckman  
070-666 05 57  
mikael.backman@martinsons.se



### Vännäs/Bjurholm/Nordmaling

Robert Svensson  
070-666 07 96  
robert.svensson@martinsons.se



### Vindeln

Hasse Johansson  
070-666 31 16  
hasse.johansson@martinsons.se

**Besöksadresser lokalkontoren** Umeå: Riddargatan 8. Bygdsiljum: Martinsons Säg, Burträskvägen 53. Skellefteå: Kroksjön 14. Norsjö: Storgatan 59. Vindel: Häradsvägen 131. Robertsfors: Storgatan 20. Lycksele: Linnévägen 4.



Martinsons 937 80 Bygdsiljum  
Tel 0914-207 00 Fax 0914-207 80  
info@martinsons.se www.martinsons.se

